



<https://immersight.com/jobs/vertriebsmitarbeiter-business-dev/>

Vertriebsmitarbeiter mit Marketing-Erfahrung (m/w/d)

Arbeitgeber
immersight GmbH

Beschreibung

Du erklärst und verkaufst gerne innovative Software-Produkte und weißt wie man einen Auftrag an Land zieht? Immer nur im Büro ist dir zu langweilig, mehrmals pro Jahr willst du raus und echte Menschen treffen – z.B. auf Messen? Der Mensch steht für dich im Mittelpunkt, aber gute Technologie gepaart mit zielgerichteter Kommunikation ist genau dein Ding? Dann bist du hier goldrichtig!

Arbeitsort

Syrlinstr. 38, 89073, Ulm, Baden-Württemberg

Veröffentlichungsdatum

12. November 2025

Wir entwickeln unser eigenes Produkt und vermarkten dieses auch selbst. Alle einzelnen Schritte des Marketings und des Vertriebes laufen über unsere Tische. Online-Marketing, Online-Shop, Print-Kampagnen, Messeauftritte, Telefonakquise, wir können und machen alles selbst. In unserem Team ist ein Platz für dich frei!

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du arbeitest in unserem Büro in Ulm (Innendienst) und akquirierst neue Kunden per Telefon, E-Mail und Videochat. Du bist Ansprechpartner für unsere Kunden im After-Sales und gehst aktiv auf Kunden zu, um Ihnen neue Möglichkeiten vorzustellen und Folgegeschäft zu generieren.
- Du erklärst Interessenten live auf Messen was unsere Produkte können und empfehlst die passenden Komponenten. Auf Wunsch erstellst du direkt ein Angebot und tust diese eigenständig nachverfolgen.
- Du kannst Englisch in Wort und Schrift so gut, dass du auch internationale Kunden informieren kannst.
- Du hast Erfahrung mit den gängigen Grafikprogrammen (Adobe Indesign, Photoshop, Illustrator, Premiere)
- Webseiten betreust und gestaltest Du via WordPress.
- Du erstellst, betreust und unterstützt Mailing-, E-Mail- und andere Akquise-Kampagnen.

Qualifikationen / Anforderungen

- Der Umgang mit Software und Hardware ist für dich ein Leichtes und du kennst dich im Bereich Software für Bau/Handwerk aus
- In den sozialen Netzwerken kennst Du dich bestens aus und hast Erfahrungen im Bereich Social Media und Text.
- Du hast keine Angst vor Kunden und Interessenten und gehst gerne auf Menschen zu.
- Kommunikation per Telefon und E-Mail, sind für dich selbstverständlich.
- Du gehst gerne mal auf Geschäftsreise und bist an unserem Messestand gerne bereit zu beraten

Leistungen der Anstellung

- Unbefristete Stelle (ab sofort) mit guter Bezahlung und flexibler Arbeitsgestaltung (Teilzeit bis Vollzeit)
- Hochmotiviertes Team mit flachen Hierarchien
- Teambuilding und sehr gute Arbeitsatmosphäre

- Angenehmes Büro mit sehr guter Innenstadtlage und Küche
- Gestalterischer Spielraum mit vielen Möglichkeiten für eigene Ideen
- Ein aufregendes Arbeitsleben in einem jungen StartUp
- Kostenloser high class Kaffee

Kontakte

Bewerbungsunterlagen an karriere@immersight.de senden.